

PEDRO MIGUEL RIVAS MARTÍNEZ

RUT: 26.511.488-1

Dirección: La Coruña 4855, Comuna Estación Central.

Teléfono: +56942451327

pedrorivas1274@gmail.com

Técnico Superior Universitario en Administración Gerencia de Empresas con más de 20 años de experiencia en el área de mercadotecnia y ventas. En cada experiencia laboral he cumplido con mis metas asignadas, concretando el logro de los objetivos corporativos.

Proactivo, disciplinado, mis metas se basan en la satisfacción del cliente o consumidor final.

Experiencia laboral

Abril 2018- Abril 2024 (6 años).

Chile

Sociedad Cosmética Salerm SPA

Diciembre 2021 a Abril 2024 (2 años y 3 meses)

Sociedad Cosmética Salerm SPA

Gerente General Salerm

Embajador de la marca en Chile

Liderar la Dirección General en Chile del Laboratorio en conjunto con casa matriz Barcelona- España.

Presentación de informes respecto de la evolución de la compañía así como los estados financieros u otra información financiera y contable para un correcto seguimiento y control ante España.

Gestión y recobro con diligencia y celeridad de los saldos deudores a la compañía.

Suscripción de contratos con proveedores nacionales.

Reclutamiento, formación y mantenimiento de un equipo de ventas con el propósito de garantizar el crecimiento y los mejores resultados de la compañía.

Acompañar a los miembros del equipo comercial en terreno con el propósito de transmitirles las estrategias y metodologías de trabajo del laboratorio.

Elaborar promociones anuales y bimensuales tanto en cursos, talleres y seminarios.

Velar por el cumplimiento de las políticas de facturación, logística y reparto a nivel nacional.

Vigilar las políticas de precios que mantienen los estilistas a nivel nacional referente a la venta de productos para el cliente final.

Liderar un equipo conformado por 14 vendedores, elaborar proyectos y programas de crecimiento en ventas para cada uno de ellos en sus respectivas comunas, planificar estrategias de penetración de mercado, elevar la cifra en ventas y cobros en relación a meses y años anteriores, salida a terreno con casa uno de los comerciales en fechas programadas, organizar eventos de belleza y lanzamiento de nuevos productos en conjunto con el departamento técnico de la marca.

Abril 2018- Septiembre 2021 (4 años)

Chile

Sociedad de Cosmética Salerm SPA

Representante de Ventas Canal Directo para la Zona Norte.

Posesionar la marca en 10 comunas con toda la línea de peluquería producida por el laboratorio español, esto incluyó mobiliario y herramientas de peluquería para el estilista. Consolidar la formación académica, organizando los seminarios y talleres junto al equipo técnico, referente a las novedades de colorimetría y corte, captación de nuevos salones de belleza y afianzamiento en los puntos de venta.

Junio 2016- Febrero 2018 (2 años).

Venezuela

Distribuidora American Perfect.

Representante de Ventas Canal Directo.

Visita diaria a salones de belleza, descubrir sus necesidades en cuanto a tintes, decolorantes y en todo en cuento a los materiales del salón. Coordinar talleres de corte y color en la zona asignada. Barquisimeto- Estado Lara Venezuela.

Febrero 2010- Junio 2016 (6 años)

Venezuela

Corporación Orange Plus C.A.

American Nails C.A.

Distribuidor canal mayor.

Captar nuevos códigos, facturación y despacho de insumos en cuanto a materiales para salones de belleza a nivel masivo, cubriendo tres importantes regiones del país, el objetivo es posicionar la marca ante la competencia.

Enero 1999- Enero 2010 (11 años).

Venezuela

Corporación Orange Plus C.A.

Director Regional Sistema Educativo.

Sede ubicada en la cámara venezolana de la peluquería, misión posicionar la marca a través de los distintos cursos referente a sistema acrílicos de uñas, estimulando la venta de productos a través de los cursos, seminarios y giras regionales en alianza con otras marcas comerciales. Maneje la producción de algunos eventos de belleza bajo el apoyo de importante estilistas de la región.

1998 (1 año)

Venezuela

Fundación para el Desarrollo del Deporte del Estado de Yaracuy

Fundey

Pasantías Profesionales

Recibir las solicitudes de viáticos de diversas disciplinas deportivas para la participación de competencias a nivel nacional. Velar que los pagos sean liquidados a tiempo de cada una de las delegaciones deportivas y recibir las rendiciones de viáticos entregadas a cada delegación deportiva.

1994- 1994

Venezuela

Rena Ware Internacional C. A.

Supervisor de Ventas.

Planificación y desarrollo de nuevas zonas, en busca de clientes potenciales para la venta de utensilios para cocina de acero inoxidable.

1993- 1994

Venezuela

Contraloría General de la República de Venezuela

Auxiliar Administrativo I

Labores en control previo de pagos en mi gestión recibía/ órdenes de pago de 6 ministerios gubernamentales dándole entrada, revisión de cada expediente y dándole curso al Departamento de Contraloría para su aprobación.

1992- 1993

Venezuela

Profesionales del Colchón C.A.

Vendedor ejecutivo.

Atención al cliente en tienda de pasillo, facturación, recepción de colchones, lencería, almohadas, camas, sofás.

Formación Académica (1995- 1998)

Universidad de Tecnología del Yaracuy

Técnico Superior Universitario en Administración mención Gerencia de Empresas.

Academia Americana

Visitador Médico (Mayo 2012)

Conocimiento y Cursos

Sistemas de franquicias, GIDE, Grupo Integrado para el desarrollo de la empresa (Junio 2001).

Aerografía en uñas básico, por Nails System (Marzo 2005).

Locución y Oratoria. Instituto de la voz (Agosto 2008).

Sistemas de franquicias Gide grupo integrado para el desarrollo de la empresa (2009).

Gerencia y planeación Comercial GIDE grupo integrado para el desarrollo de la empresa.

Liderazgo y conducción de grupos.

Herramientas Gerenciales GIDE

Referencias

Jesús Mata, Analista de Operaciones Compass Group.

+1 (385) 2216559

Correo electrónico: matafajardo@gmail.com

Roig Flores, Representante de Ventas Zona Centro Sociedad Cosmética Salerm SPA.

+56 947609784

Movilización propia

Licencia de conducir clase B